



FRIMA nv in **OOSTENDE** is een **innovatieve producent** van een **breed gamma kwalitatieve diepvriesgerechten** die wij commercialiseren via **private label** en onder **eigen merknaam**. Met een team van **140 werknemers** vormen wij een betrouwbare partner, voornamelijk voor Europese afnemers. Ons kaderteam wensen wij te versterken met een (m/v):

SALES MANAGER EUROPE

- **business developer**
- **toekomstig verkoopdirecteur** (ref. 103 206)

De uitdaging: Na een grondige introductie zal je instaan voor: • de rechtstreekse opvolging van bestaande strategische klantenrelaties in de Benelux • de actieve bewerking van groeizones binnen Europa • de stelselmatige uitbouw van de functie als verkoopdirecteur: algemene organisatie van de verkoop, opvolging van prioriteiten en objectieven, aansturing van key-accounts en commerciële binnendiensten. Je rapporteert rechtstreeks aan de familiale directie.

Profiel: • ondernemende ma/ba met bewezen commercieel talent in een internationale B2B-omgeving • bij voorkeur vertrouwd met projectmatige verkoop: veel ingrediënten, private label, ... • het potentieel om effectief de volledige verkoop aan te sturen • meertalig (N/F/E) • affiniteit met de voedingssector is een sterk pluspunt • wonend in West- of Oost-Vlaanderen • bereid tot geregelde verplaatsingen (min. 25 %).

Aanbod: • een uitdaging op niveau met een ruime autonomie • een hechte KMO-spirit met talrijke toonaangevende klanten • een bedrijf dat fors investeert in productuitbreidingen • strategische groeiperspectieven o.m. in foodservice, nieuwe afzetmarkten, ... • marktconforme loonvoorwaarden volgens functieniveau + diverse voordelen.

INTERESSE? Contacteer of stuur cv naar Verdonck Personeelsmanagement
verdonck.personeel@skynet.be of 056 53 11 80
of 059 26 76 57.

Aanwerving exclusief
begeleid door ons
personeelsadviesbureau.

